

## Geistlich lebt ihre tief verankerten Werte.

Steven Kramer

Zur Verstärkung unseres Sportmedizin Teams suchen wir ab sofort einen

# Key Account Manager Sport Medicine (m/w/d)

Remote (Region Süddeutschland), 80-100 %

### Ihre Aufgaben

- > Sie bewegen unsere Kunden zu konkreten Taten
- > Kaltakquise von neuen Anwendern
- > Key Account und KOL Management im Verkaufsgebiet Süddeutschland
- > Schulung von Ärzt\*innen und Fachpersonal über die chirurgische Produkthanwendung im OP
- > Organisation von Fortbildungskursen und Repräsentation an Veranstaltungen deutschlandweit
- > Rekrutierung von Zielkunden für digitale und hybride Weiterbildungsformate
- > Taktische Umsetzung der Marketing- und Vertriebsstrategie

### Ihre Qualifikationen

- > Sie sind hungrig und möchten unsere Kunden und KOLs langfristig begeistern
- > Hohe Eigenmotivation, Resilienz, Flexibilität und Kundenorientierung
- > Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb in der Orthopädie / Sportmedizin
- > Reisebereitschaft, auch am Wochenende (OP-Begleitungen, Kongresse)
- > Affinität zu wissenschaftlichen Daten/Zusammenhängen, chirurgischen Regenerations-Techniken und Biologie

Wir verschreiben uns aus Tradition einem Pioniergeist, der die Mitarbeitenden in den Mittelpunkt stellt. Sie engagieren sich für das, was Geistlich zu Spitzenleistungen treibt: die Leidenschaft an Regeneration und Gelenkserhalt. Daraus entstehen innovative Medizinprodukte und chirurgische Techniken, die Knochen, Knorpel sowie Weichgewebe wiederherstellen. Unser motiviertes Team freut sich auf Sie und die gemeinsame Arbeit in einem modernen, dynamischen Arbeitsumfeld mit internationalem Flair.

Bei Fragen steht Ihnen Frau Kerstin Berger gerne zur Verfügung, Tel. 07221 4053-740 oder E-Mail [karriere@geistlich.de](mailto:karriere@geistlich.de). Vollständige Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung (bevorzugt bitte per E-Mail) an Geistlich Biomaterials, Im Rollfeld 46, 76532 Baden-Baden.

